

Oferta KUKE czyli bezpieczny handel Prezentacja KUKE

Warszawa, 24 kwietnia 2018 r.

KUKE zabezpiecza kompleksowo „jedno okienko”

- ▶ Oferta dla przedsiębiorstw ze wszystkich sektorów gospodarki (mikro, małe, średnie, duże)
- ▶ Ubezpiecza krótkoterminowe transakcje krajowe i eksportowe
- ▶ Ubezpiecza średnio- i długoterminowe kontrakty eksportowe o charakterze inwestycyjnym do większości krajów świata
- ▶ Udziela gwarancji eksportowych i krajowych
- ▶ Uczestniczy w Rządowym Programie Finansowe Wspieranie Eksportu

Oferta KUKE i KUKE Finance

Główne linie produktowe

	Ubezpieczenia średnio i długoterminowe	Ubezpieczenia krótko- terminowe	Ubezpieczenie inwestycji	Gwarancje	Faktoring
 Działalność gwarantowana przez SP	▪ Kredyt dla nabywcy ▪ Kredyt dostawcy	▪ Polisa na Wschód ▪ Polisa Indywidualna	▪ Ubezpieczenie inwestycji bezpośrednich za granicą	▪ Kontraktowe ▪ Dotyczące spłaty kredytu finansującego eksport ▪ Dotyczące akredytyw	
 Działalność komercyjna		▪ Pakiet ▪ Europolisa ▪ Ubezpieczenie należności faktora		▪ Kontraktowe ▪ Celne	▪ Pełny ▪ Niepełny ▪ Odwrotny

Adresaci gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń eksportowych

Przedsiębiorcy mający miejsce zamieszkania lub siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, którzy:

- ▶ realizują eksport na warunkach kredytowych
- ▶ realizują eksport krajowych towarów lub usług
- ▶ dokonują inwestycji i poszukują nowych rynków zbytu
- ▶ a także jednostki finansujące kontrakty eksportowe, realizowane przez przedsiębiorców, którzy spełniają warunki określone powyżej

Wymóg krajowości eksportowanego produktu

Ustawa z dnia 7 lipca 1994 r. o gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeniach eksportowych

(Dz. U. z 2001 r. Nr 59, poz. 609, z późn. zmianami) art. 6a – 6e ustawy dotyczą warunków, jakie muszą spełniać produkty lub usługi eksportowane w ramach kontraktu eksportowego, aby można je było uznać za krajowe

Rozporządzenie Ministra Gospodarki z dnia 19 grudnia 2014 r.

(Dz. U. z 2014 r. poz. 1978)

określa maksymalny procentowy udział składników pochodzenia zagranicznego w przychodzie netto z realizacji kontraktu eksportowego oraz rodzaje dowodów, na podstawie których ustala się pochodzenie produktu lub usługi



**Podstawowy wymóg w zakresie
ubezpieczeń gwarantowanych
przez Skarb Państwa**

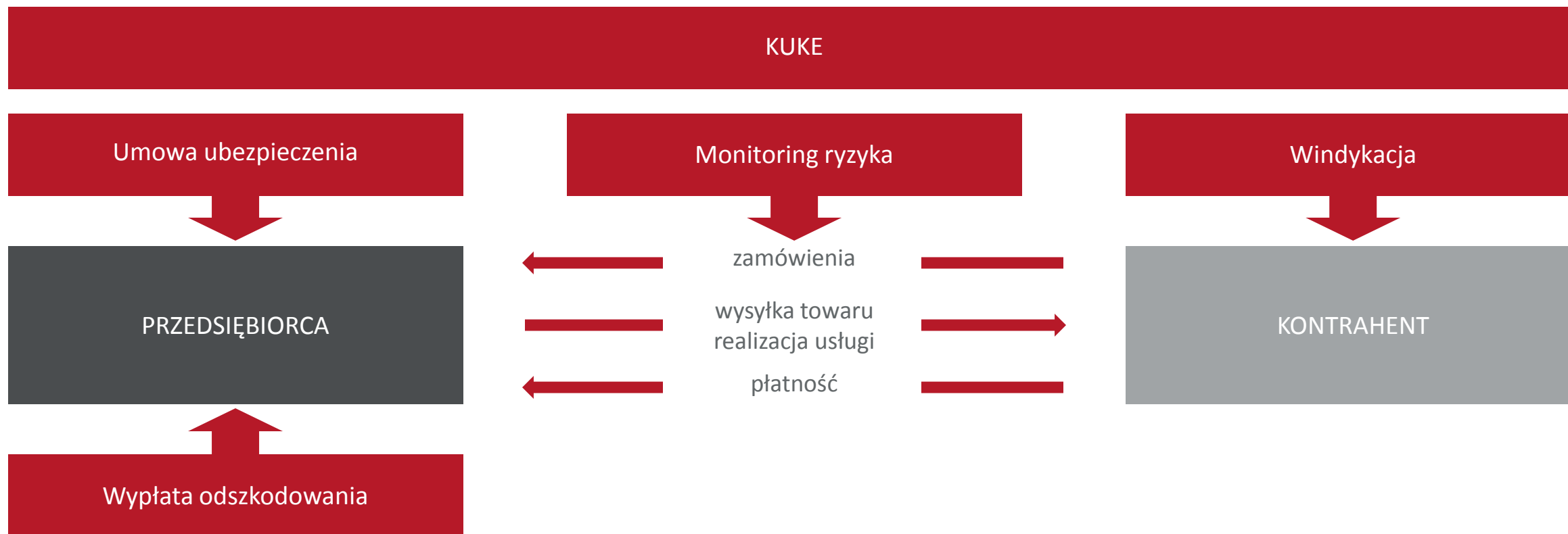
Ubezpieczenia krótkoterminowych należności

- ▶ Polisa na Wschód
- ▶ Polisa Indywidualna
- ▶ Europolisa
- ▶ Pakiet
- ▶ Ubezpieczenie należności faktora



Ubezpieczenie należności krótkoterminowych

Jak to działa?



Polisa na Wschód - warunki

- ▶ Ubezpieczenie należności eksportowych od kontrahentów z 59 krajów podwyższonego ryzyka
- ▶ Maksymalny okres kredytowania kontrahenta: 2 lata
- ▶ Limit kredytowy ustalany jest dla każdego kontrahenta zgłoszonego przez eksportera do ubezpieczenia
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa: do 95%
- ▶ Ustalenie stawki dla każdego limitu kredytowego w zależności od kraju eksportu, terminu płatności, wysokości udziału własnego dodatkowych zabezpieczeń
- ▶ Zapłata składki następuje na podstawie comiesięcznych obrotów zgłaszanych przez klienta
- ▶ Bezpłatna windykacja ubezpieczonych należności i wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania
- ▶ Okres trwania umowy: bezterminowa

Polisa na Wschód

Przykładowe stawki (udział własny eksportera 5%, bez zabezpieczeń)

Klasyfikacja krajów OECD	Kraj	Stawka 30 dni	Stawka 60 dni	Stawka 120 dni	Stawka 180 dni	Stawka 360 dni
4	Rosja	0,46%	0,50%	0,59%	0,65%	0,78%
5	Azerbejdżan	0,65%	0,71%	0,83%	0,92%	1,12%
6	Armenia	0,84%	0,92%	1,07%	1,12%	1,44%
	Białoruś*					
	Gruzja					
	Kazachstan					
	Uzbekistan					
	Turkmenistan					
7	Kirgistan	1,10%	1,20%	1,40%	1,55%	1,88%
	Mołdawia					
	Ukraina					
	Iran					

* obowiązuje preferencyjna stawka dla należności od kontrahentów z Białorusi pomimo tego, że Białoruś jest sklasyfikowana w 7 klasie krajów



Polisa na Wschód

Przykładowe stawki (udział własny eksportera **10%**, bez zabezpieczeń)

Klasyfikacja krajów OECD	Kraj	Stawka 30 dni	Stawka 60 dni	Stawka 120 dni	Stawka 180 dni	Stawka 360 dni
4	Rosja	0,41%	0,45%	0,52%	0,58%	0,69%
5	Azerbejdżan	0,58%	0,64%	0,74%	0,82%	1,00%
6	Armenia	0,75%	0,82%	0,95%	1,06%	1,28%
	Białoruś*					
	Gruzja					
	Kazachstan					
	Uzbekistan					
	Turkmenistan					
7	Kirgistan	0,98%	1,07%	1,24%	1,38%	1,67%
	Mołdawia					
	Ukraina					
	Iran					

* obowiązuje preferencyjna stawka dla należności od kontrahentów z Białorusi pomimo tego, że Białoruś jest sklasyfikowana w 7 klasie krajów



Polisa Indywidualna - warunki

- ▶ Ubezpieczenie należności eksportowych z tytułu pojedynczego kontraktu eksportowego o okresie spłaty poniżej 2 lat (dobra inwestycyjne)
- ▶ Ubezpieczenie gwarantowane przez Skarb Państwa
- ▶ 166 krajów
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa: do 95% wartości należności
- ▶ Elastyczna stawka ubezpieczeniowa w zależności od kraju eksportu, ratingu kontrahenta, terminów spłaty należności oraz wysokości udziału własnego wybranego przez klienta
- ▶ Bezpłatna ocena ryzyka kontrahenta
- ▶ Bezpłatna windykacja ubezpieczonych należności
- ▶ Odszkodowanie wypłacane w walucie kontraktu – ograniczenie ryzyka kursowego

Polisa Indywidualna

Przykładowe stawki (udział własny eksportera 5%)

Termin płatności	Klasa kraju wg OECD	Kraj partnera handlowego	Rating kontrahenta		Stawka przy spłacie jednorazowej na koniec okresu		Stawka przy spłacie w równych miesięcznych ratach	
do 180 dni	4	Rosja	CC1	CC4	0,66%	0,88%	0,66%	0,88%
	6	Kazachstan	CC1	CC4	1,67%	1,85%	1,67%	1,85%
	7	Ukraina	CC1	CC4	2,36%	2,44%	2,36%	2,44%
		Białoruś Iran						
do 360 dni	4	Rosja	CC1	CC4	1,30%	1,95%	0,72%	0,97%
	6	Kazachstan	CC1	CC4	2,65%	3,20%	1,75%	1,96%
	7	Ukraina	CC1	CC4	3,56%	3,78%	2,46%	2,55%
		Białoruś Iran						
do 720 dni	4	Rosja	CC1	CC4	2,58%	4,09%	1,36%	2,04%
	7	Kazachstan	CC1	CC4	4,61%	5,91%	2,73%	3,32%
		Ukraina	CC1	CC4	5,97%	6,47%	3,66%	3,89%
		Białoruś Iran						



Europolisa - warunki

- ▶ Wystandaryzowane ubezpieczenie dla najmniejszych przedsiębiorców eksportujących do 32 krajów europejskich lub sprzedających w kraju
- ▶ Maksymalny okres kredytowania kontrahenta: 180 dni
- ▶ Przejrzyste procedury, minimum obowiązków
- ▶ Limit kredytowy ustalany dla każdego kontrahenta zgłoszonego do ubezpieczenia
- ▶ Możliwość ubezpieczenia pojedynczego kontrahenta lub pojedynczej transakcji
- ▶ Składka płacona z góry w zależności od wysokości limitu kredytowego jest jedynym kosztem ubezpieczenia
- ▶ Bezpłatna windykacja ubezpieczonych należności
- ▶ Wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa: 85% należności
- ▶ Okres trwania umowy: 1 rok

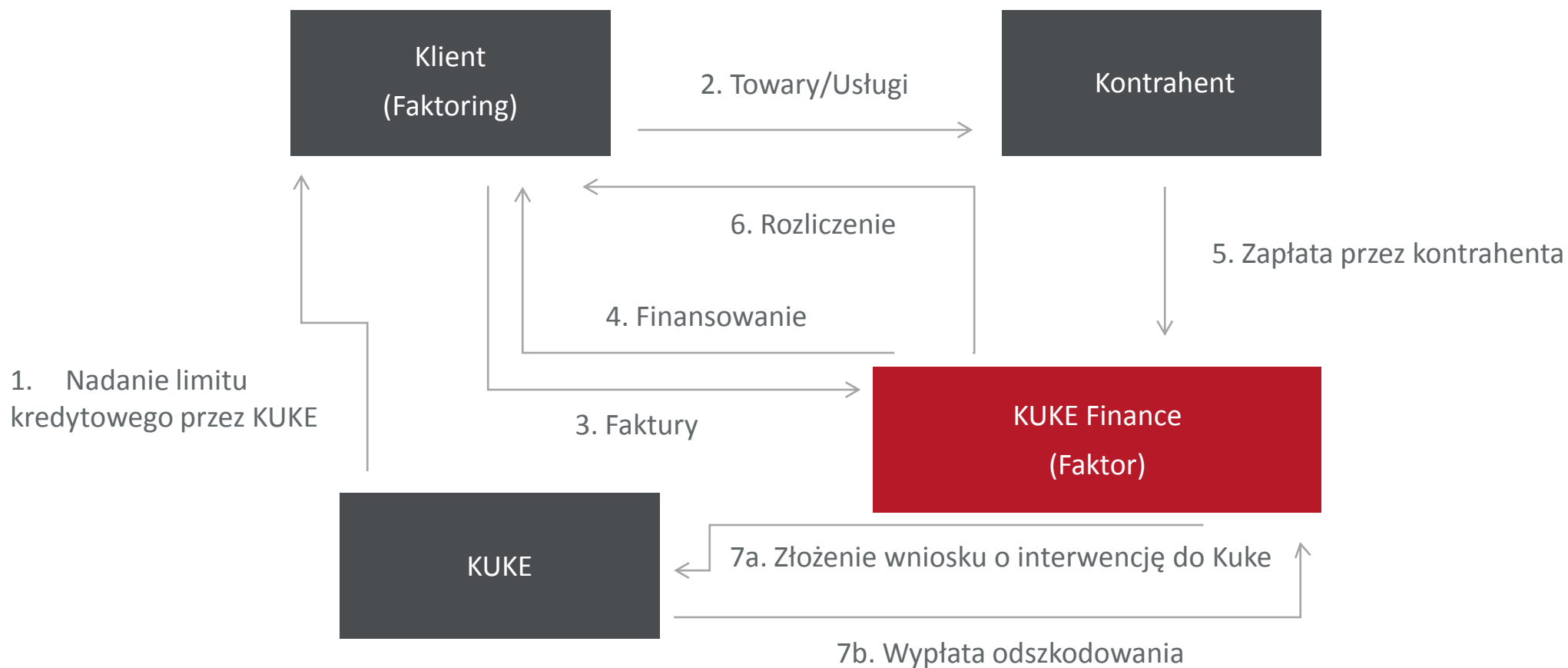


Pakiet - warunki

- ▶ Ubezpieczenie należności eksportowych i krajowych w jednej polisie (za wyjątkiem krajów podwyższonego ryzyka, patrz: Polisa na Wschód)
- ▶ Maksymalny okres kredytowania kontrahentów: w eksporcie 2 lata, w kraju 1 rok
- ▶ Elastyczne i negocjowalne warunki dopasowane do potrzeb najbardziej wymagających przedsiębiorców
- ▶ Rzetelna ocena ryzyka kontrahentów przez KUKE oraz możliwość ochrony w odniesieniu do małych kontrahentów na podstawie oceny ubezpieczającego
- ▶ Bezpłatna windykacja ubezpieczonych należności
- ▶ Wypłata nawet najmniejszej kwoty odszkodowania
- ▶ Składka płatna w dogodnych ratach
- ▶ Okres trwania umowy: 1 rok z możliwością automatycznego przedłużenia na okres następny

Ubezpieczenie faktoringu

Jak to działa?



Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych - warunki

Zasady ogólne Porozumienia OECD odnośnie warunków kontraktu eksportowego:

- ▶ płatność gotówkowa minimum 15% wartości eksportu
- ▶ wartość eksportu = wartość kontraktu eksportowego – koszty lokalne

Zasady ogólne Porozumienia OECD odnośnie warunków spłaty kredytu:

- ▶ spłata kapitału i odsetek
- ▶ równe, regularne raty kapitałowe plus odsetki płatne nie rzadziej niż co 6 miesięcy
- ▶ płatność I raty - nie później niż po 6 miesiącach od daty rozpoczynającej okres kredytu (starting point of credit)

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych. Kredyt dostawcy - warunki

- ▶ Dostawca wyrażając zgodę na odroczoną zapłatę udostępnia kredyt kupiecki kontrahentowi zagranicznemu
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa może odnosić się do:
 - ▶ **ryzyka kredytu**, tj. ryzyka istniejącego po wysyłce towarów lub realizacji usług (należność z odroczonym terminem płatności - do 85% wartości eksportu plus odsetki od odroczonej należności)
 - ▶ **ryzyka produkcji**, tj. ryzyka istniejącego przed wysyłką towarów lub realizacją usług (koszty i wydatki poniesione przez eksportera w celu wykonania zobowiązań kontraktowych)
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa do 100%
- ▶ Zapłata składki następuje jednorazowo po podpisaniu umowy ubezpieczenia

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych

Kredyt dostawcy - schemat

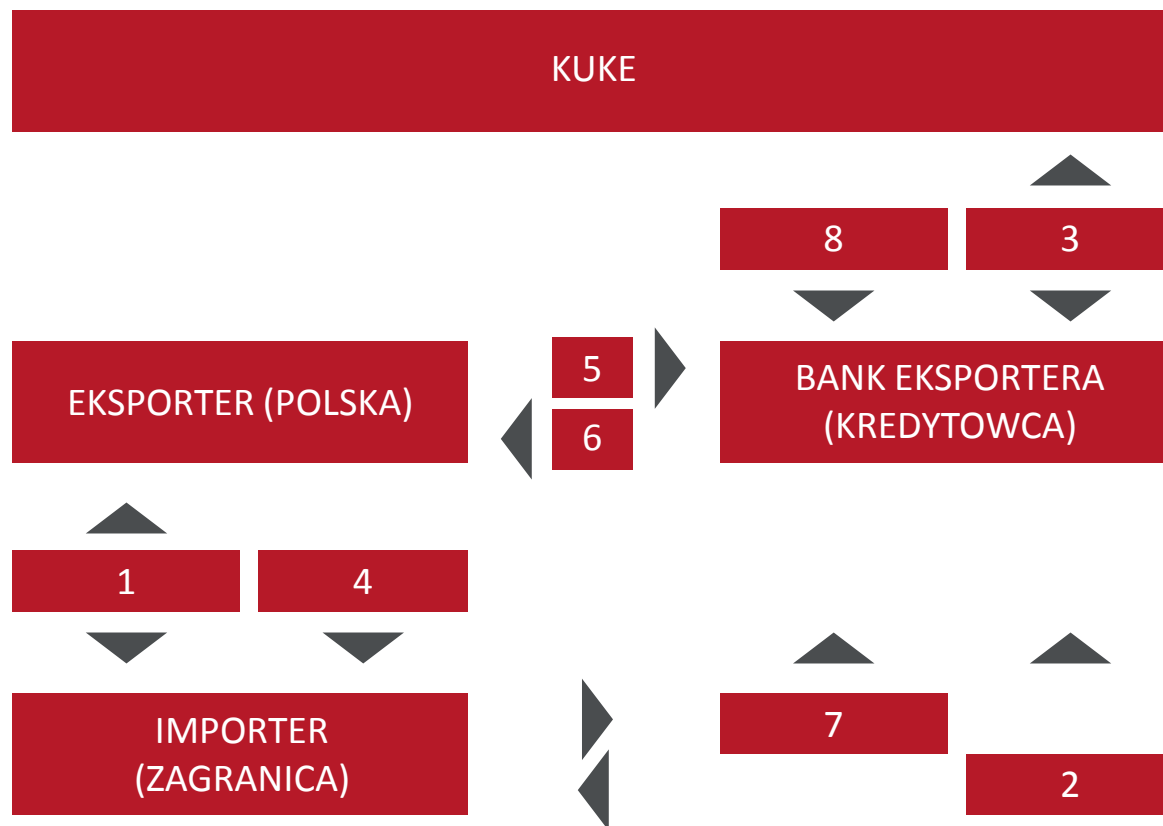


Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych. Kredyt dla nabywcy - warunki

- ▶ Dostawca wyrażając zgodę na odroczoną zapłatę udostępnia kredyt kupiecki kontrahentowi zagranicznemu
- ▶ Bank eksportera finansuje bezpośrednio kontrahenta zagranicznego lub jego bank
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa odnosi się do ryzyka kredytu, tj. ryzyka istniejącego po wysyłce towarów lub realizacji usług
- ▶ Polisa ubezpieczeniowa wystawiana jest na bank krajowy lub zagraniczny bądź instytucję finansującą kontrakt eksportowy i obejmuje: kredyt - do 85% wartości eksportu, odsetki od kredytu prowizje bankowe oraz kredyt przeznaczony na finansowanie składki ubezpieczeniowej
- ▶ Ochrona ubezpieczeniowa do 100%

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych

Kredyt dla nabywcy – schemat ubezpieczenia bez udziału banku importera



1. Kontrakt eksportowy
2. Umowa kredytowa dot. finansowania kontraktu eksportowego
3. Ubezpieczenie
4. Realizacja kontraktu
5. Przekazanie dokumentów potwierdzających realizację kontraktu
6. Wypłata należności za zrealizowany kontrakt
7. Spłata kredytu
8. Odszkodowanie

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych

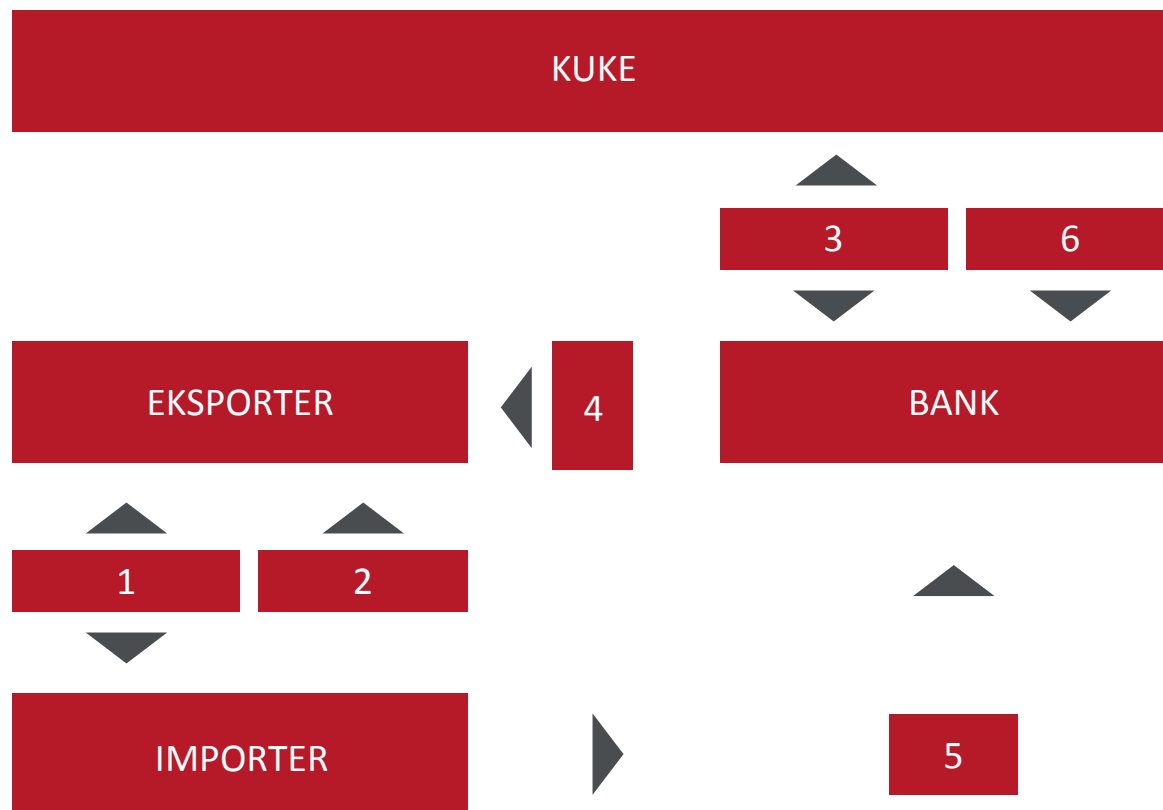
Kredyt dla nabywcy - schemat ubezpieczenia z udziałem banku importera



1. Kontrakt eksportowy
2. Umowa kredytowa dot. finansowania kontraktu eksportowego
3. Ubezpieczenie
4. Realizacja kontraktu
5. Przekazanie dokumentów potwierdzających realizację kontraktu
6. Wypłata należności za zrealizowany kontrakt
7. Spłata kredytu
8. Odszkodowanie

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych

Kredyt dostawcy – schemat ubezpieczenia wierzytelności skupowanych przez bank



1. Kontrakt eksportowy
2. Potwierdzenie odebrania towaru lub wykonania usługi
3. Ubezpieczenie przyszłego wykupu należności
4. Wykup należności (refinansowanie)
5. Spłata należności
6. Odszkodowanie

Ubezpieczenia średnio- i długoterminowych kredytów eksportowych

System stawek ubezpieczeniowych

Na wysokość stawki za ubezpieczenie mają wpływ:

- ▶ klasa kraju zgodnie z klasyfikacją ryzyka krajów OECD
- ▶ okres wypłat z kredytu
- ▶ okres spłaty kredytu
- ▶ procent ochrony ubezpieczeniowej
- ▶ kategoria ryzyka nabywcy (czyli jakość dłużnika)



Stawki za ubezpieczenie kontraktów eksportowych

Kredyt 2 i więcej lat

TYP DŁUŻNIKA	STAWKA DLA OKRESÓW			
Rosja (4 klasa OECD)	1+3	1+5	1+7	1+10
Państwowy	2,39%	3,55%	4,70%	6,44%
CC1	2,76%	4,13%	5,49%	7,54%
CC2	3,25%	4,90%	6,55%	9,02%
CC3	3,68%	5,57%	7,46%	10,30%
CC4	4,38%	6,67%	8,96%	12,40%
CC5	5,37%	8,23%	11,09%	15,38%



Gwarancje ubezpieczeniowe

Na wszystkie etapy realizacji kontraktu



Gwarancje ubezpieczeniowe

Eksportowe i krajowe gwarancje kontraktowe:

- ▶ **zapłaty wadium** - umożliwia przedsiębiorcy uczestnictwo w przetargu bez angażowania własnych pieniędzy
- ▶ **zwrotu zaliczki** - jest zobowiązaniem KUKE do wypłaty wskazanej w niej kwoty beneficjentowi, w przypadku, gdyby przedsiębiorca nie wykonał umowy i nie zwrócił w wyznaczonym terminie zaliczki
- ▶ **należytego wykonania kontraktu** - udzielana jest na wniosek przedsiębiorcy, który wygrał przetarg zabezpieczony gwarancją KUKE i zobowiązany jest do przedstawienia zabezpieczenia prawidłowego wykonania umowy.
- ▶ **usunięcia wad i usterek** - stanowi zobowiązanie KUKE do wypłaty wskazanej w niej kwoty beneficjentowi, w przypadku, gdyby przedsiębiorca
nie wykonał lub nienależycie wykonał wynikające z umowy obowiązki z tytułu usunięcia wad i usterek ujawnionych po zakończeniu jej realizacji

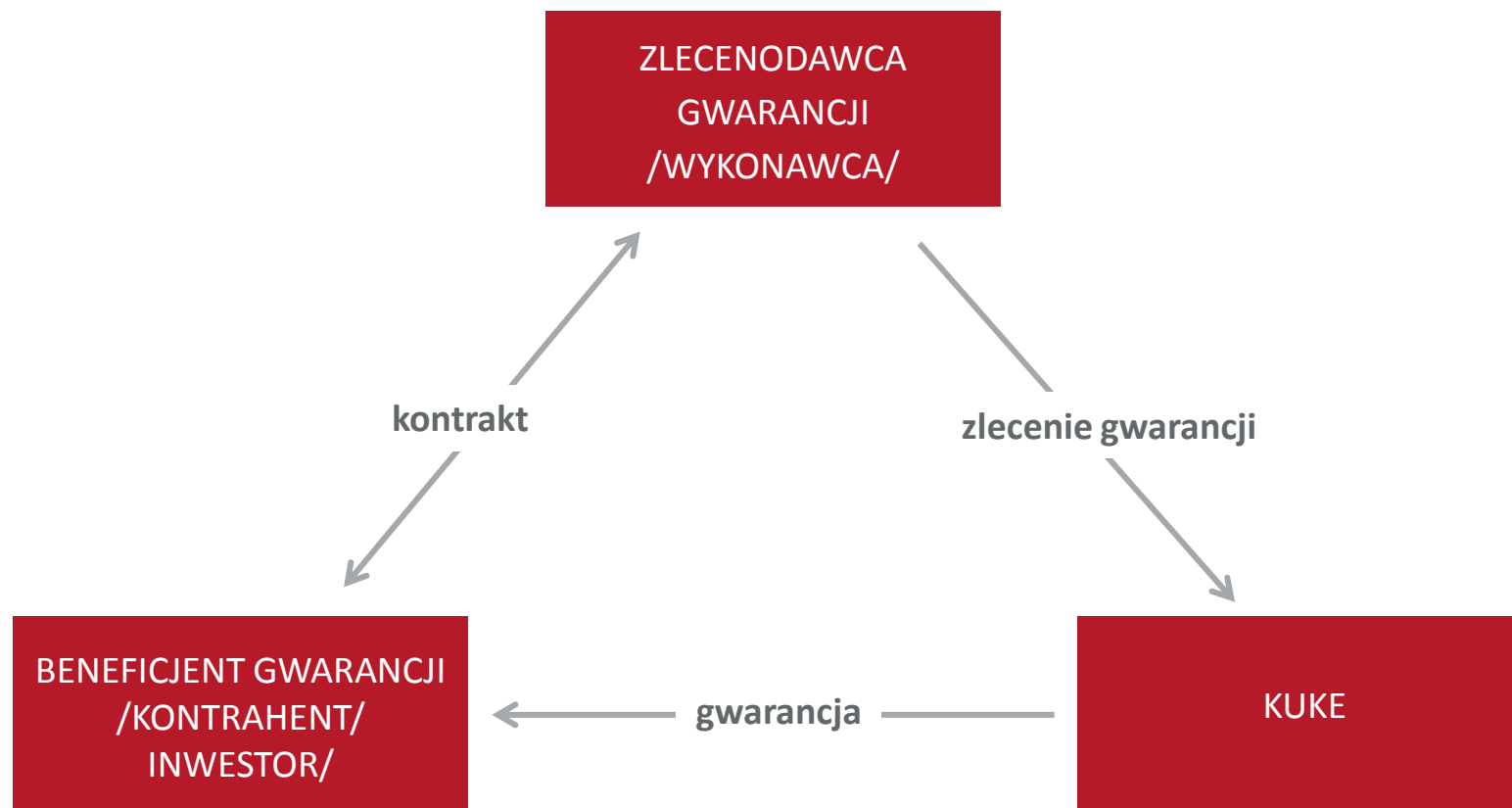
Gwarancje ubezpieczeniowe gwarantowane przez Skarb Państwa

Warunki udzielenia

- ▶ Eksporter nie znajduje się w trudnościach finansowych w rozumieniu wspólnotowych wytycznych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw
- ▶ Eksporter spełnia warunki umożliwiające uzyskanie gwarancji swoich zobowiązań na rynku finansowym na zasadach rynkowych
- ▶ Gwarancja jest związana z określonym kontraktem eksportowym
- ▶ Gwarancja ma ustaloną kwotę maksymalną
- ▶ Kwota gwarancji wynosi nie więcej niż 80% kwoty zobowiązania eksportera
- ▶ Gwarancja nie jest nieograniczona (ma określony termin ważności).

Gwarancje ubezpieczeniowe

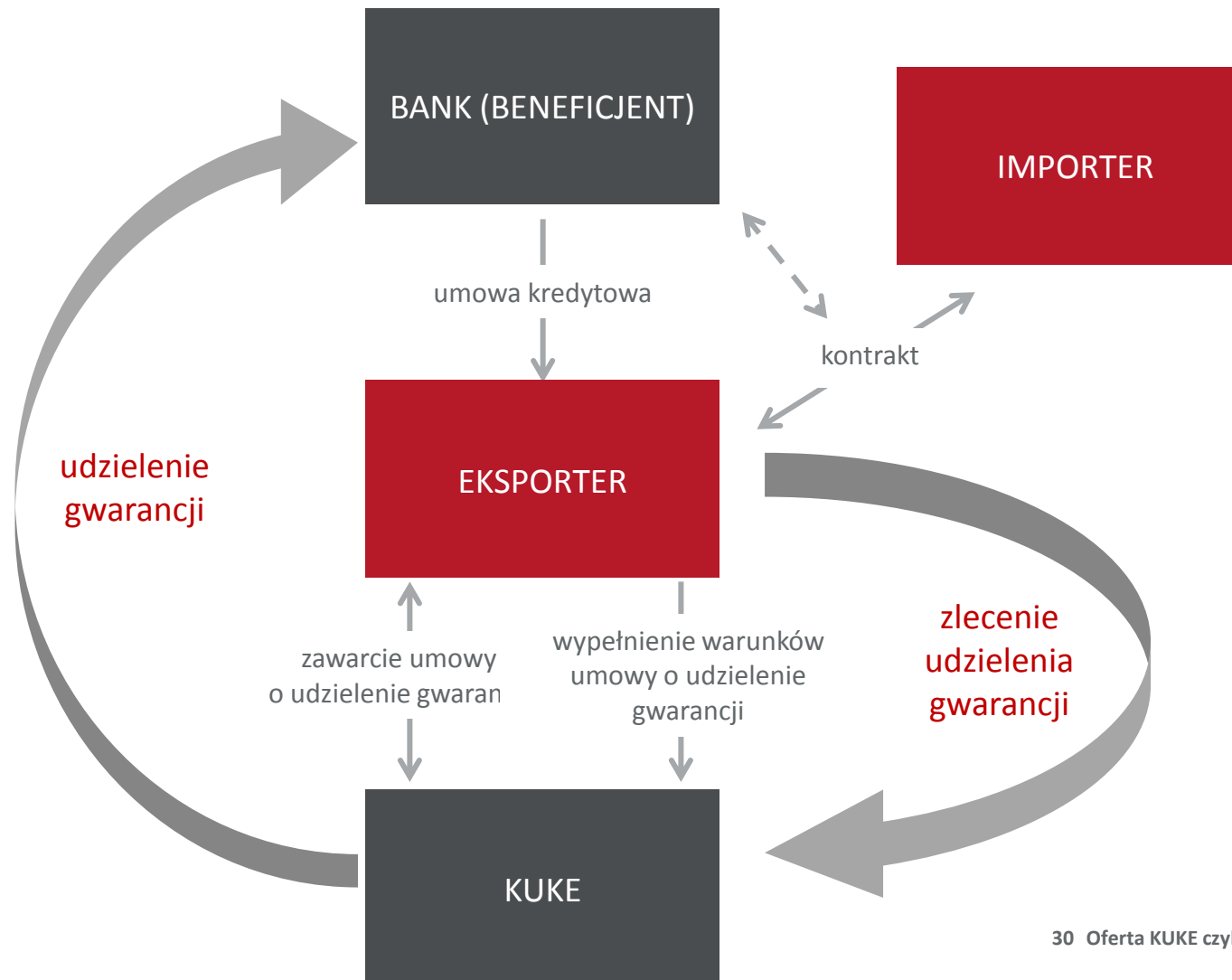
Jak działają?



Gwarancje dotyczące spłaty krótkoterminowych kredytów finansujących kontrakty eksportowe

- ▶ Gwarancje udzielane są na zlecenie krajowych eksporterów na rzecz banków finansujących kontrakty eksportowe
- ▶ Gwarancje zabezpieczają terminową spłatę krótkoterminowego kredytu, udzielonego na realizację kontraktu eksportowego, w przypadku, gdyby eksporter nie spłacił w wymaganym terminie części lub całości kredytu wraz z odsetkami, prowizjami oraz innymi należnościami wynikającymi z umowy kredytowej (kredyt krótkoterminowy oznacza kredyt poniżej 2 lat, licząc łącznie okres wypłat i okres spłaty kredytu)
- ▶ Kwota gwarancji wynosi do 80% kwoty zobowiązania eksportera
- ▶ Koszt gwarancji - stawka wynagrodzenia jest uzależniona od:
 - ▶ ryzyka eksportera
 - ▶ ustanowionych zabezpieczeń

Gwarancje dotyczące spłaty krótkoterminowych kredytów finansujących kontrakty eksportowe



Gwarancje zapłaty należności związanych z akredytywami

Charakterystyka

Gwarancje są udzielane przez KUKE S.A. (Gwarant) na rzecz Banku (Beneficjent) w związku z:

- ▶ potwierdzeniem akredytywy przez Bank
- ▶ dyskontem akredytywy przez Bank
- ▶ postfinansowaniem akredytywy przez Bank

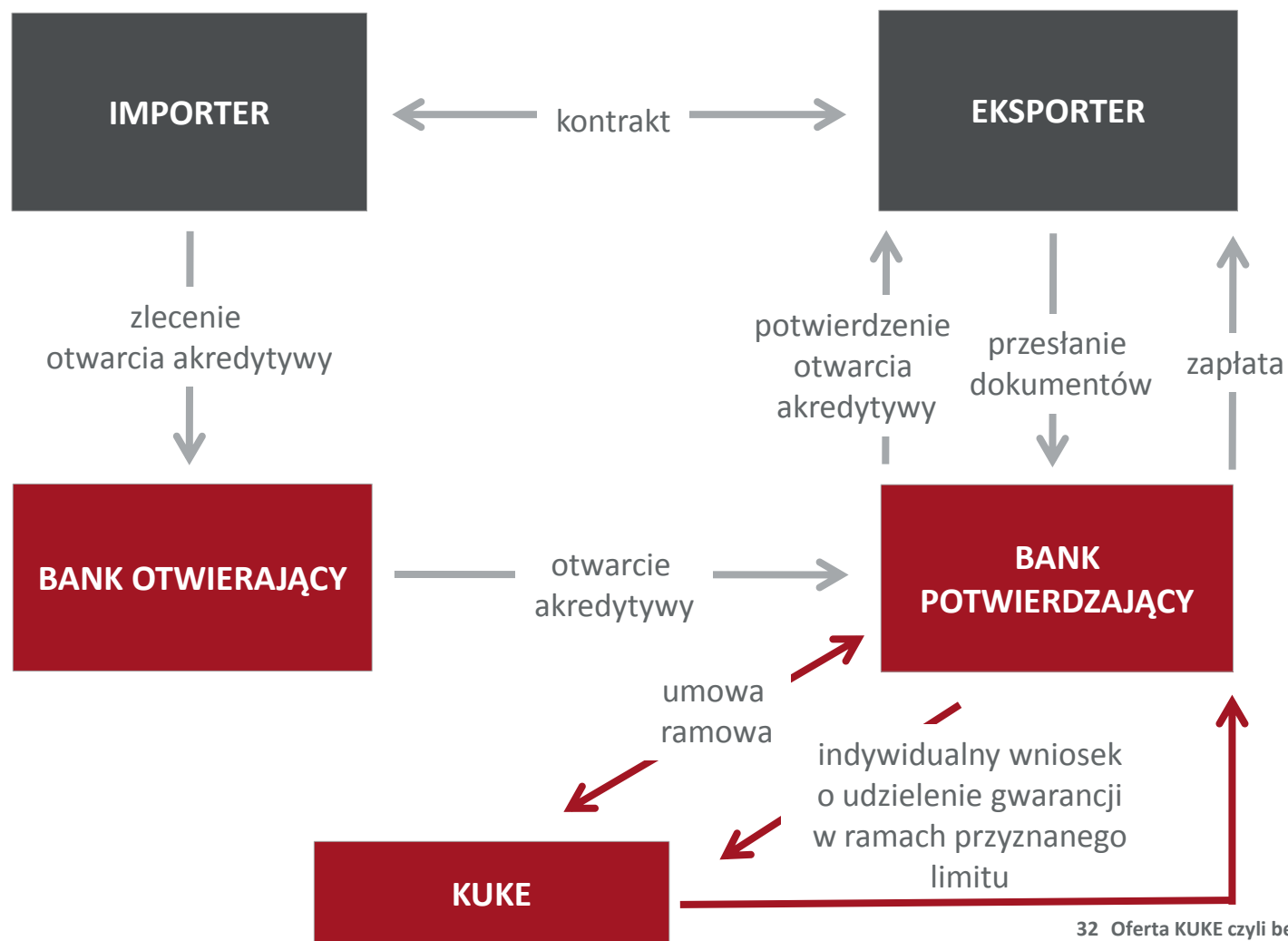
Maksymalny termin płatności należności – 2 lata

KUKE S.A. pokrywa ryzyko banków otwierających akredytywę, z niemal wszystkich regionów świata z wyjątkiem krajów wysoko rozwiniętych a więc należących do Unii Europejskiej a także Australii, Kanady, Islandii, Japonii, Nowej Zelandii, Norwegii, Szwajcarii oraz USA



Gwarancje zapłaty należności związanych z akredytywami

Jak to działa?



Ubezpieczenie inwestycji bezpośrednich za granicą

Warunki

Ochroną ubezpieczeniową obejmowane są inwestycje:

- ▶ nowe (rozpoczęte po złożeniu wniosku o ubezpieczenie)
- ▶ długoterminowe (które nie zostaną zbyte przez inwestora w ciągu 3 lat od ich rozpoczęcia)
- ▶ dokonywane zgodnie z przepisami obowiązującymi w kraju inwestycji
- ▶ w postaci nakładów pieniężnych, rzeczowych lub wartości niematerialnych i prawnych
- ▶ związane z nabyciem przez Ubezpieczającego własności i innych praw na nieruchomości oraz innych aktywów trwałych, znajdujących się w kraju inwestycji, w związku z przedsiębiorstwem prowadzonym przez niego za granicą

Spółka faktoringowa

- ▶ KUKE Finance S.A. została powołana do życia przez Korporację Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A. w marcu 2014 r.
- ▶ Rozpoczęcie działalności operacyjnej KUKE Finance - listopad 2014 r.
- ▶ Spółka oferuje klientom kompleksowe i elastyczne rozwiązania z zakresu zarządzania należnościami: finansowanie należności krajowych i zagranicznych, administrowanie należnościami, przejęcie ryzyka niewypłacalności za kontrahenta
- ▶ Członek Polskiego Związku Faktorów

Oferta produktowa



Faktoring pełny



Faktoring niepełny



Faktoring odwrotny

Na polisie klienta w KUKE S.A.

- ▶ Faktoring + Polisa Pakiet
- ▶ Faktoring + Polisa na Wschód
- ▶ Faktoring + Europolisa

Na polisie faktora (KUKE Finance)

Na polisie klienta

**Dziękujemy
za uwagę**

Piotr Maciaszek
Dyrektor

t. +48 22 35 68 235

e. piotr.maciaszek@kuke.com.pl

Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A.

ul. Sienna 39, 00-121 Warszawa

www.kuke.com.pl